

Technischer Vertrieb/ Außendienst 3D Mikroskope (m/w/d)



3D GLOBAL GRUPPE

Die 3D Global Solutions GmbH ist ein Unternehmen der weltweit agierenden 3D-Global Gruppe.


BRILLENFREIES 3D-SEHEN

Als Lösungsanbieter für innovative Produkte ermöglichen wir auf unseren Systemen räumliches Sehen ohne 3D-Brille. Wir sind Hersteller von brillenfreien (autostereoskopischen) 3D-Bildschirm-Systemen mit eigens entwickelten und patentierten 3D-Technologien.

INNOVATIVE TECHNIK

Von unserem Firmensitz in Villingen-Schwenningen aus vertreiben wir unsere Lösungen erfolgreich international. So überzeugt beispielsweise unser 2021 im Markt eingeführtes 3D-Arbeitsmikroskop „SCALERE0“ durch eine hochwertige, räumliche Echtzeitdarstellung bei deutlich verbesserter Arbeitsplatzergonomie.

3D GLOBAL SOLUTIONS GMBH

Am Krebsgraben 15 / Geb. 2.2
78048 Villingen-Schwenningen
Tel +49 7721 916 19-60
www.3dgs.eu 

Zum Ausbau und zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen engagierten und technisch versierten Mitarbeiter (m/w/d) für unseren technischen Vertrieb.

Ihre Aufgaben

- selbstständige Betreuung von Verkaufsgebieten im Außendienst
- technische Kundenberatung und Bearbeitung von Kundenanfragen (Klärung und Prüfung von Kundenanforderungen, Erstellung von Verkaufspreiskalkulationen/Angeboten bis zum Abschluss)
- Durchführung von Verkaufsgesprächen, Kundenbesuchen, Online-Meetings
- Abstimmung mit internen Fachabteilungen sowie externen Partnern
- Erfassung und Nachverfolgung von Aufträgen im ERP
- Auftragsakquise und -planung zur Realisierung definierter Umsatzziele
- aufmerksame Marktbeobachtung und -Analyse

Ihre Qualifikationen

- erfolgreich abgeschlossene technische oder kaufmännische Berufsausbildung
- einschlägige Berufserfahrung im Vertrieb erklärungsbedürftiger technischer Produkte oder entsprechende Weiterbildung; Optimalerweise einschlägige Erfahrung im Mikroskopvertrieb bzw. im Vertrieb von hochwertigen Elektronikbauteilen oder der 3D Technologiebranche
- kommunikationsstark in der Verhandlungsführung und ein überzeugendes Auftreten
- flexibel, teamfähig, kundenorientiert
- sicherer Umgang mit Windows/MS Office
- selbstständige und zuverlässige Arbeitsweise sowie lösungsorientiertes Denken
- fließende Deutsch- sowie Englischkenntnisse in Wort & Schrift
- nationale und internationale Reisebereitschaft, sowie Führerschein der Klasse B

Unser Angebot

- unbefristeter Vollzeit-Arbeitsplatz in einem expandierenden, zukunftsorientierten Unternehmen
- leistungsgerechte Bezahlung
- intensive Einarbeitung und anhaltende Unterstützung durch erfahrene Kollegen
- die Möglichkeit, Prozesse mitzugestalten und eigene Ideen umzusetzen
- herausfordernde und vielseitige Aufgaben verbunden mit der Möglichkeit, schnell Verantwortung zu übernehmen und sich innerhalb des Unternehmens zu entwickeln

Wir freuen uns auf Sie

Ihre vollständigen und aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen richten Sie bitte zusammen mit Ihrer Gehaltsvorstellung und dem frühestmöglichen Eintrittstermin per E-Mail an

Herrn Michael Russo: careers@3dgs.eu.